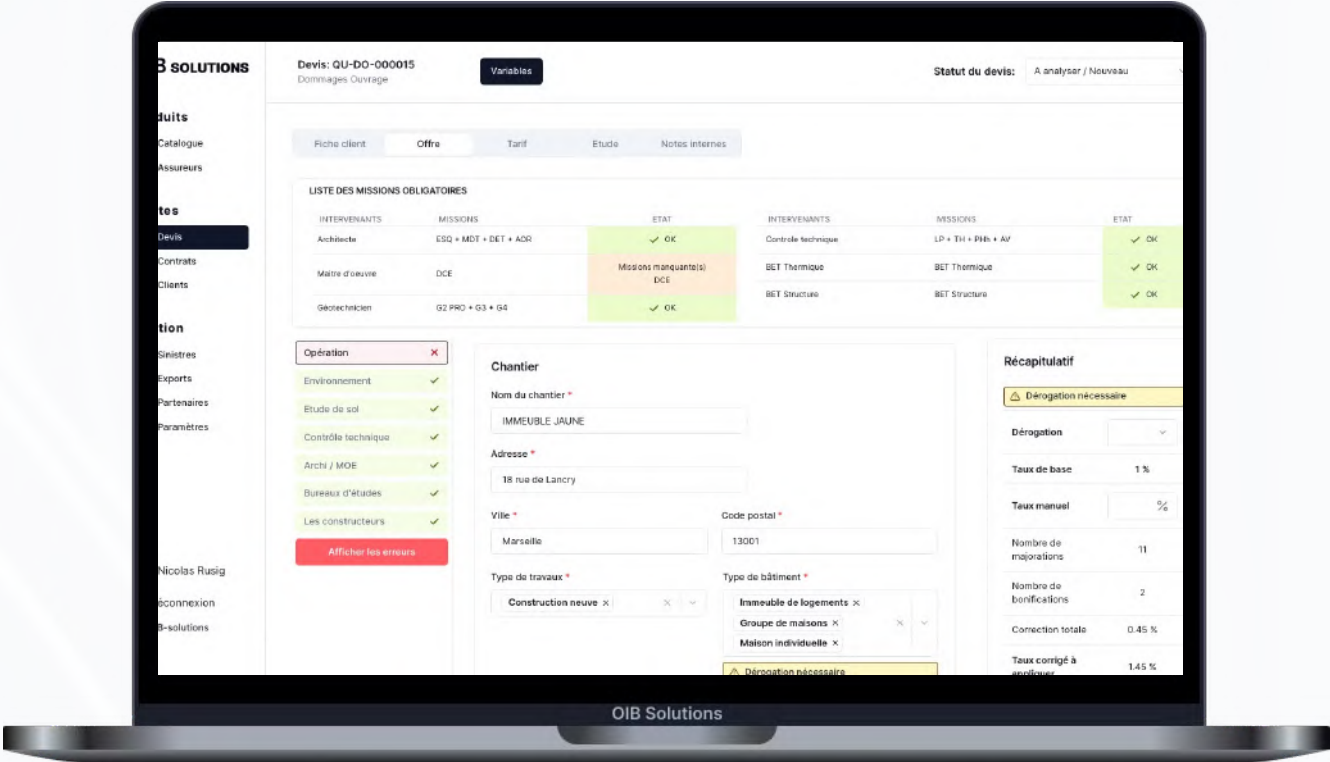


# Générez des primes pas des lignes de code

*La tech doit-elle être considérée comme une  
commodité dans l'assurance ?*

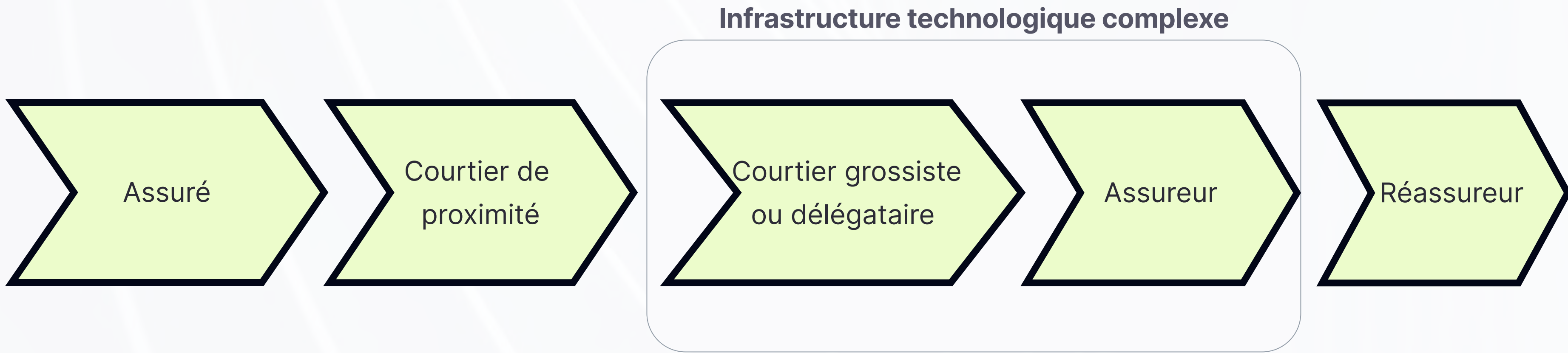


David Dumont  
CEO - OIB Solutions

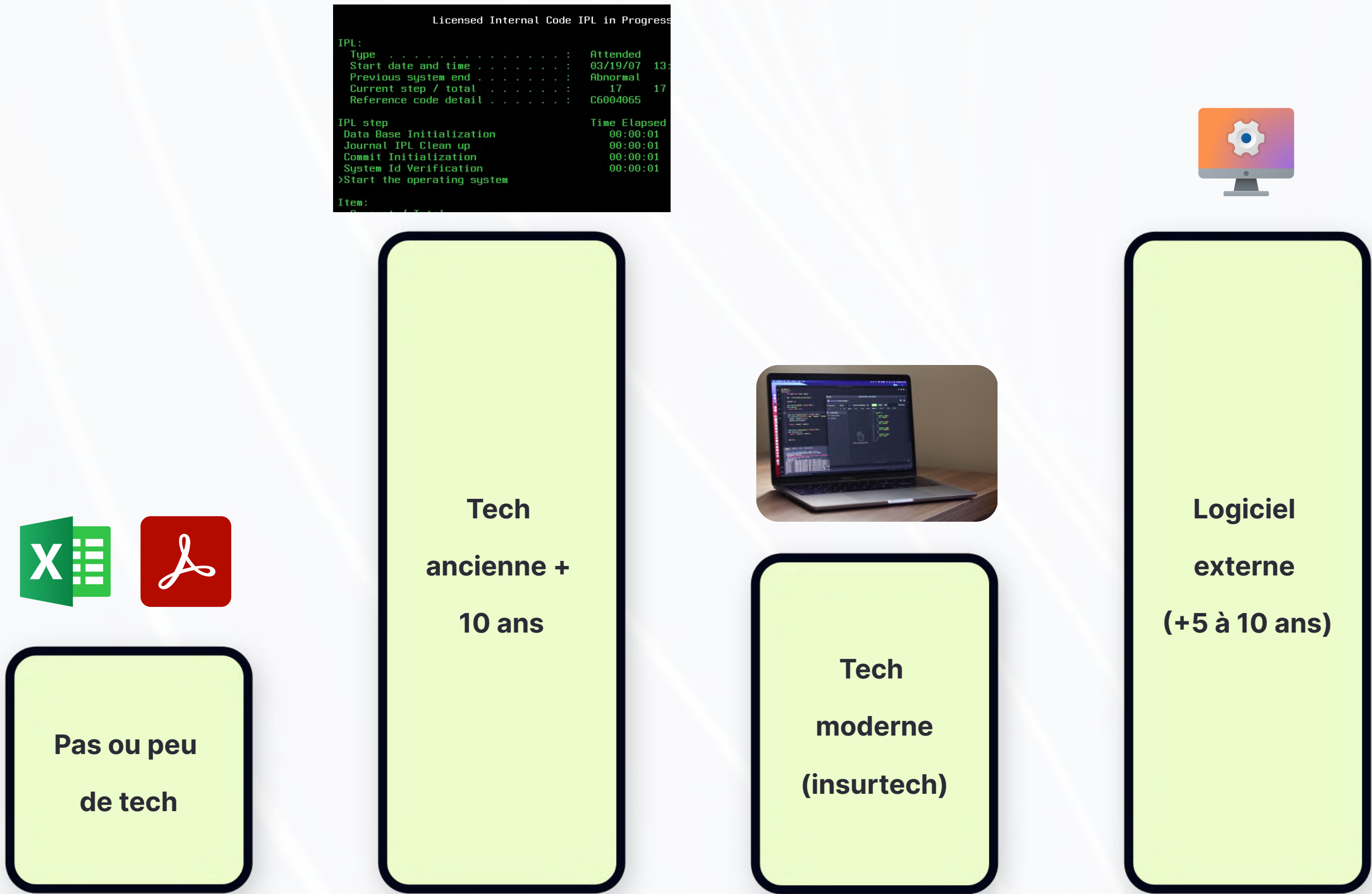


**OIB SOLUTIONS**



Logiciel de Core Insurance



# Etat du marché : de fortes disparités technologiques



# Le problème de la "tech legacy"



Pas ou peu  
de tech


```
Licensed Internal Code IPL in Progress

IPL:
Type . . . . . : Attended
Start date and time . . . . . : 03/19/07 13:
Previous system end . . . . . : Abnormal
Current step / total . . . . . : 17 17
Reference code detail . . . . . : C6004065


IPL step                               Time Elapsed
Data Base Initialization               00:00:01
Journal IPL Clean up                   00:00:01
Commit Initialization                  00:00:01
System Id Verification                 00:00:01
>Start the operating system

Item:
Step / Total
```

Tech  
ancienne +  
10 ans



Tech  
moderne  
(insurtech)

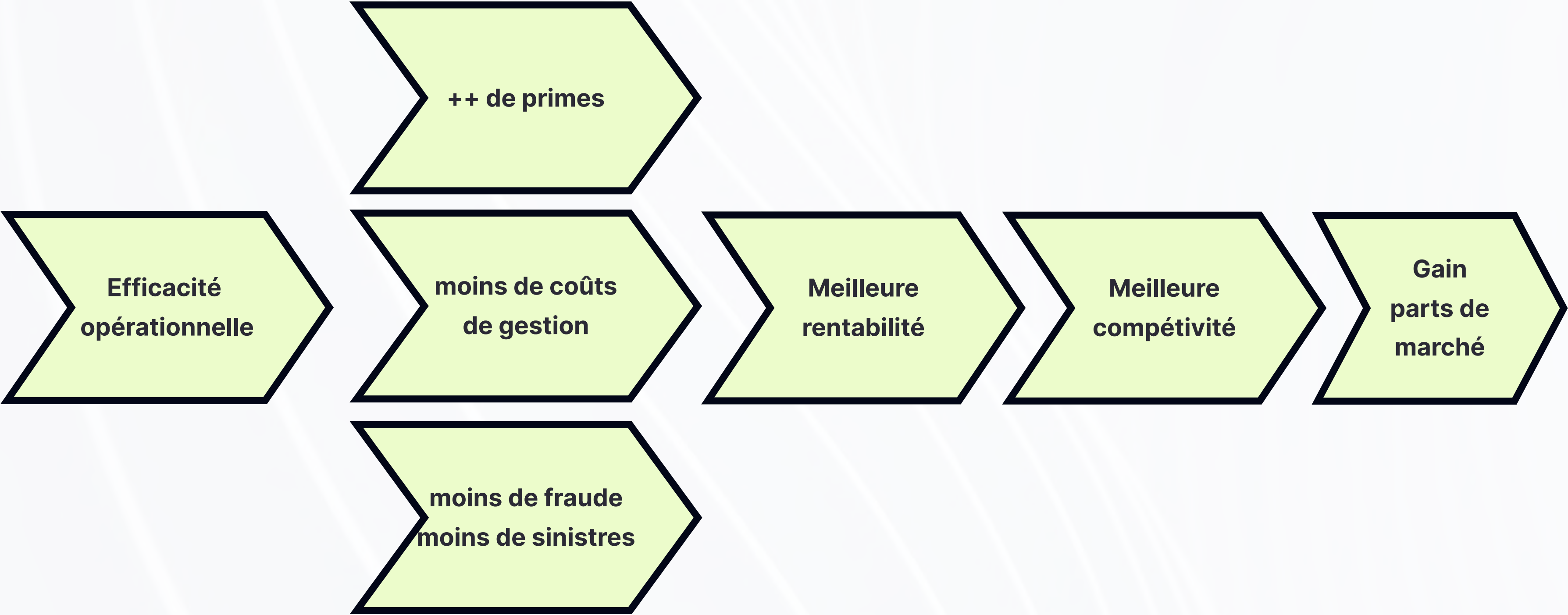


Logiciel  
externe  
(+5 à 10 ans)

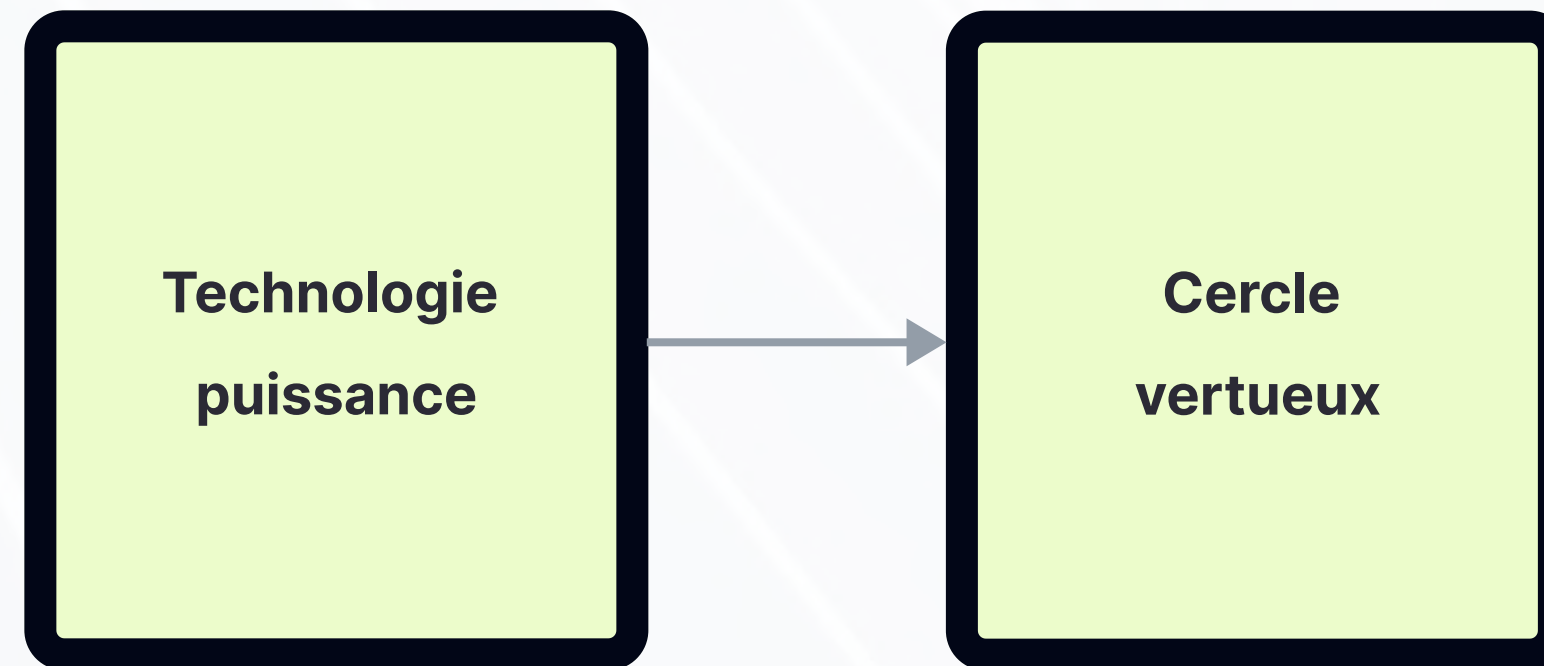
- Stable
- Pas de coût de  
changement
- Les équipes sont  
habituées
- Infrastructure coûteuse
- Faible évolutivité
- Faible ouverture
- Risque opérationnel
- Risque sécurité
- Difficile de trouver des  
développeurs



# Les objectifs des courtiers et assureurs



# Comment enclencher ce cercle vertueux ?



## **Le dilemme stratégique**

**"Consommer" un logiciel**

**ou**

**développer en interne ?**



Support

Direction / management						
IT						
RH						
Contrôle / Conformité						
Legal						
Relations publiques / communication						

Opérationnel

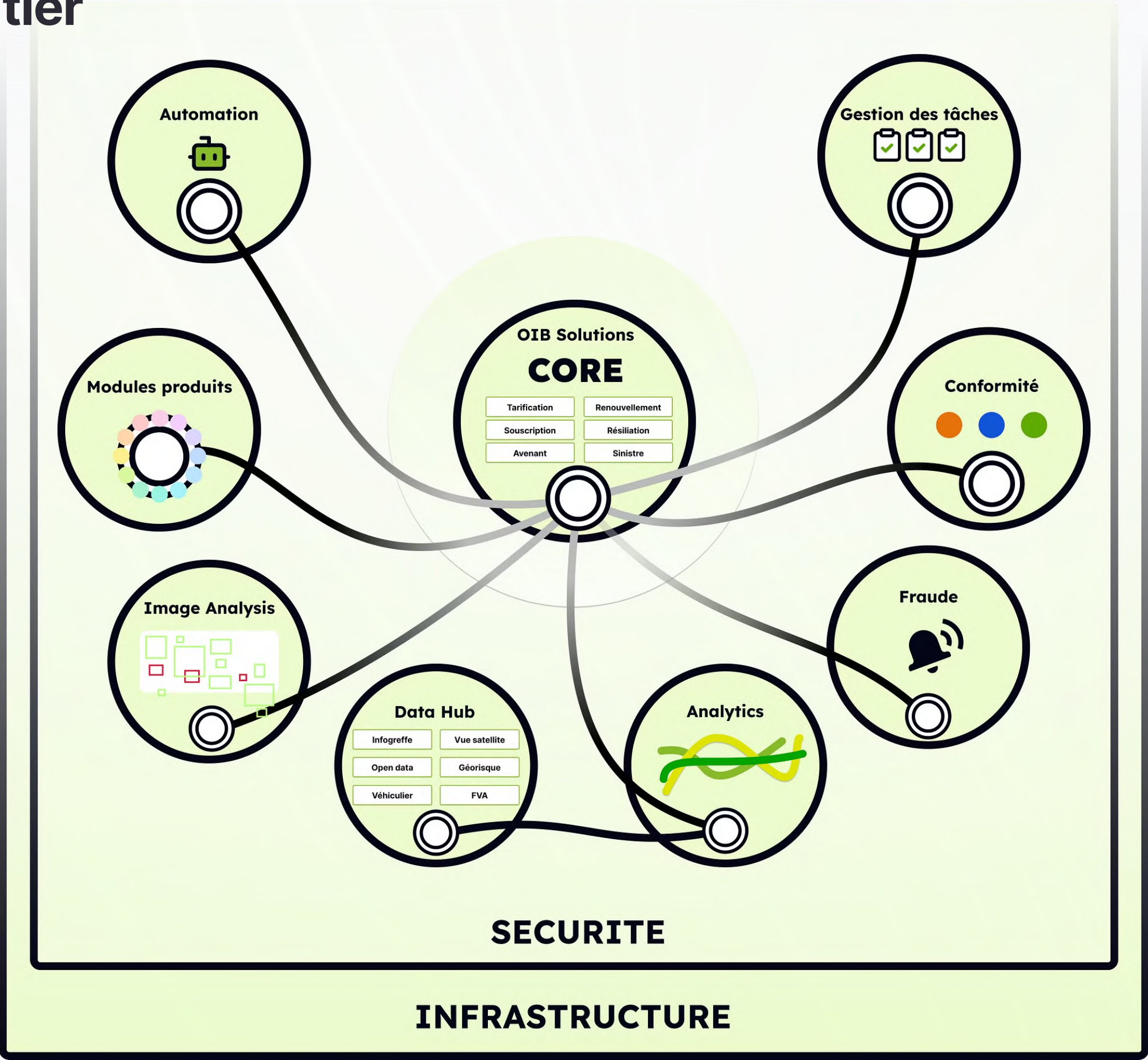
Marketing	Dév. produit	Sales	Underwriting	Gestion de la vie du contrat	Gestion des sinistres	Gestion des risques
-----------	--------------	-------	--------------	---------------------------------	--------------------------	------------------------

# L'heure des choix





# Un vaste chantier



# Internaliser / conserver sa tech

**Propriétaire ⇒ Valo ++**

**Evolution sans être dépendant**

**Système central**

**Système central non pérenne**

**"Capital intensive"**

**Time to market**

**Legacy de plus en plus forte**

**Compétences humaines obsolètes**

# Logiciel moderne

**Time to market ++**

**Acteur spécialisé logiciel**

**Large couverture fonctionnelle**

**Moins "capital intensive"**

**Alignement des intérêts**

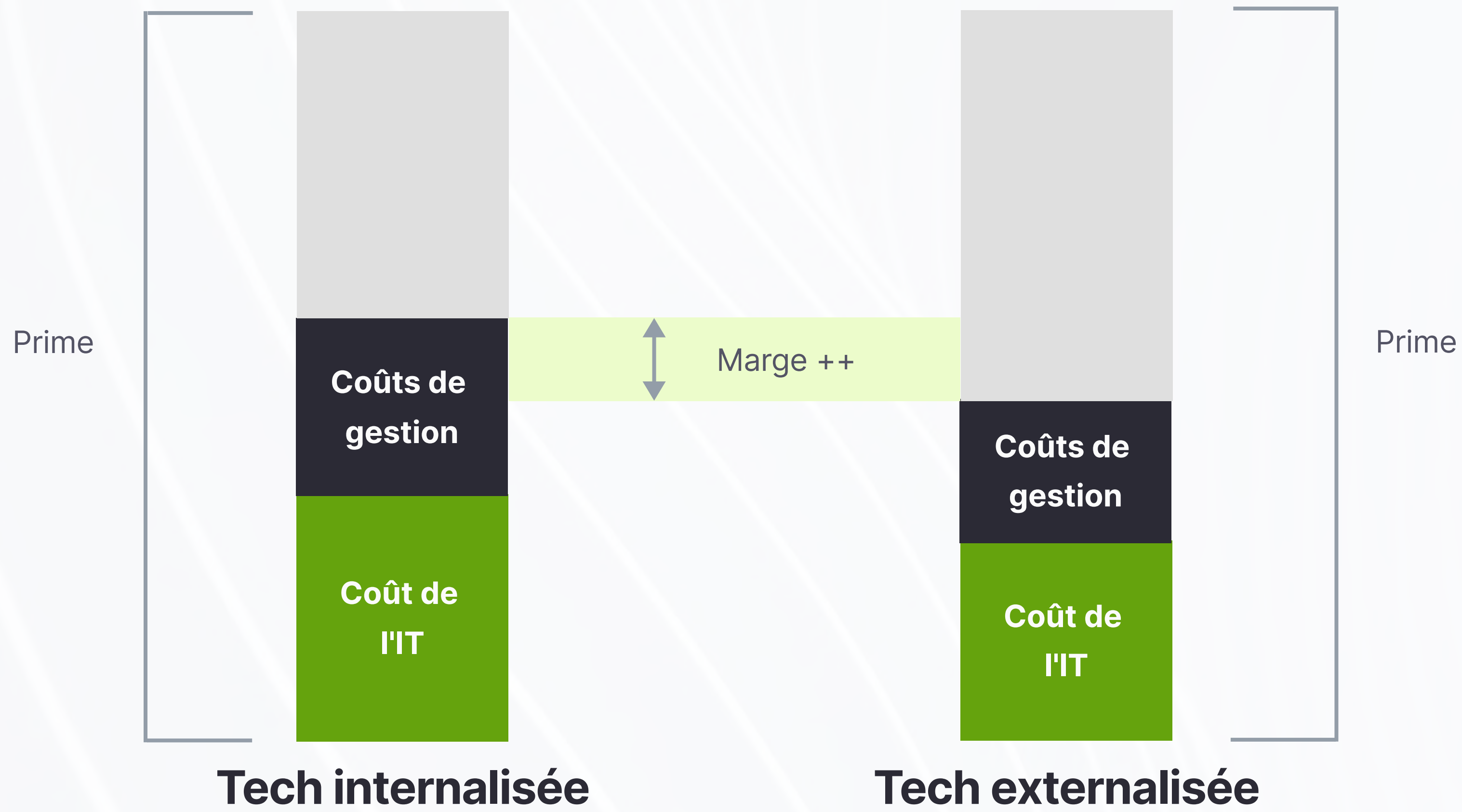
**Meilleure évolutivité**

**Maintenance / Support**

**Non propriétaire de la tech**

**Pas maître de l'évolutivité**

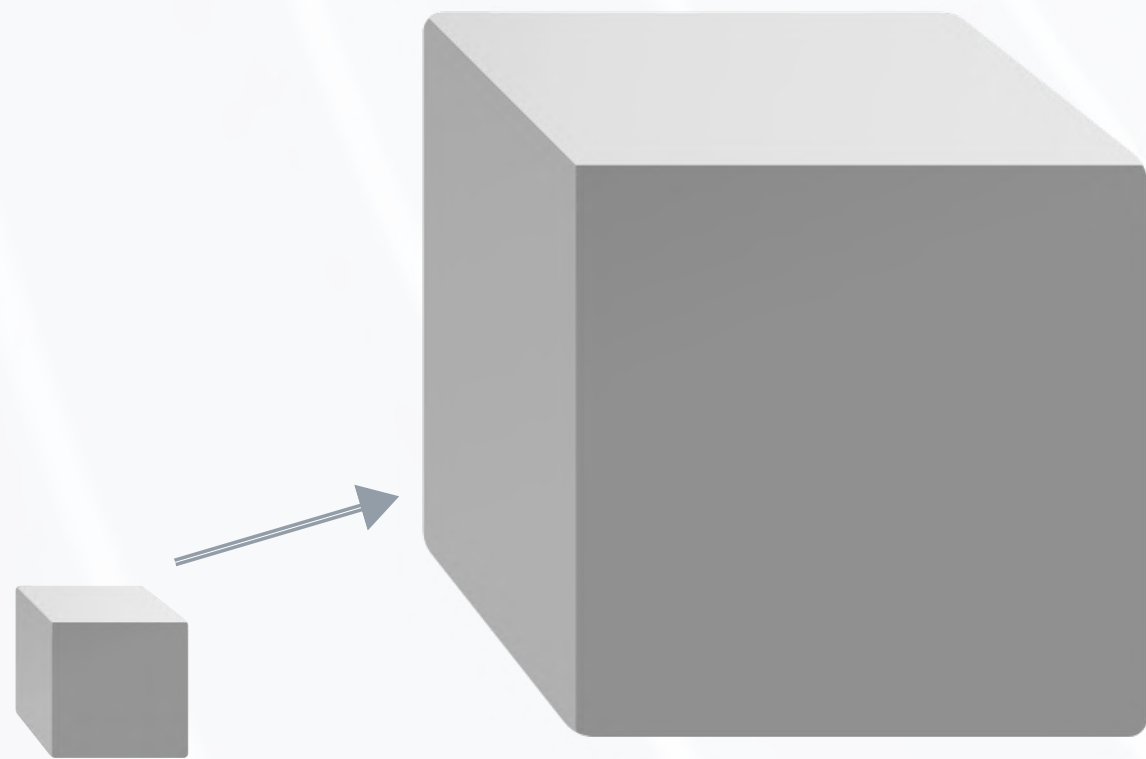
# Une structure de coût et une gestion améliorée





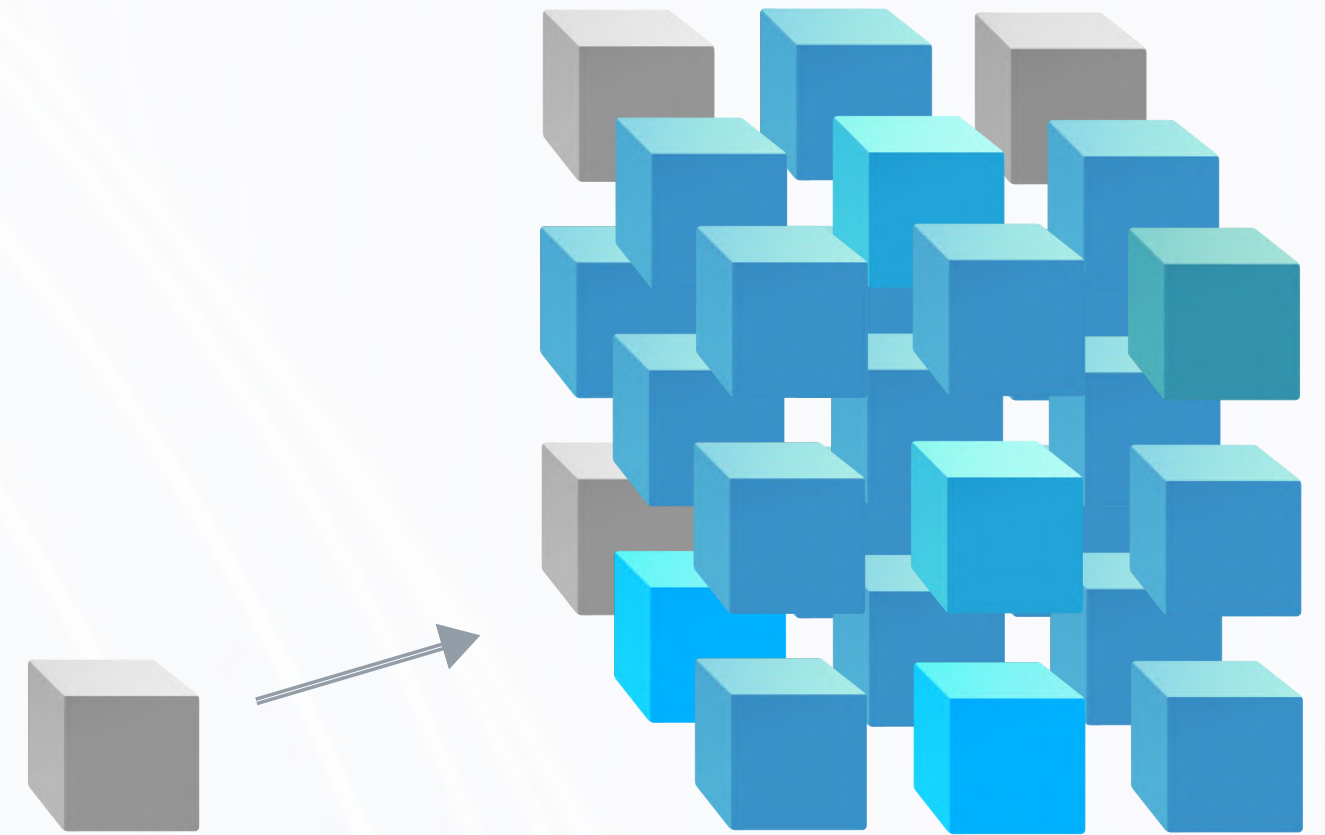
Un choix impacté par des facteurs parfois **endogènes**

Croissance organique



VS

Croissance externes



# Questions



©IB SOLUTIONS



Suivez notre activité



David Dumont